



Sie haben Spaß, mit bestehenden Lösungen zu überzeugen?

Ziehen wechselnde Anforderungen monotonem Trott vor?

Sie arbeiten gern interdisziplinär, technisch und kaufmännisch?

Sind weltoffen und freuen sich auf interkulturelle Erfahrungen?

Dann suchen wir Sie als

VERTRIEBSINGENIEUR (W/M) MATERIALTESTUNG Süddeutschland/Österreich

zur Verstärkung unseres Teams in einem familiengeführten Unternehmen.

Die LUM GmbH verfügt über jahrzehntelange wissenschaftliche und messtechnische Expertise in der:

- Partikelcharakterisierung
- Analyse von Suspensionen und Emulsionen inkl. der Stabilitätsbeurteilung
- Bestimmung von Füge- und Schichtfestigkeiten
- Qualitätskontrolle und Verfahrensoptimierungen.

Dieses Wissen und dessen kontinuierliche Erweiterung bilden die Grundlage für kundenorientierte Problemlösungen, Produktentwicklungen und Dienstleistungen für unsere nationalen und internationalen Kunden, welche in großen Industrie-, Nahrungsmittel-, Kosmetik-, Pharmakonzernen und zunehmend auch im akademischen Bereich tätig sind.

- Wir gestalten die Zukunft mit eigenständiger Forschung und durch die Mitarbeit in ISO, ASTM und DIN EN.
- Wir sind weltoffen, international, interessiert und zukunftsorientiert.

Mit Hilfe unserer Expertise und Ihrer Kompetenz in Vertrieb & Materialtestung möchten wir dem steigenden Bedarf nach einfachen und effizienteren Lösungen am Markt noch besser gerecht werden.

Was Sie erwartet:

- Sie übernehmen den Vertrieb unseres Innovationspreisgewinners LUMiFrac und beraten unsere Kunden.
- Sie erstellen die Angebote für die jeweilige Kundenlösung und dokumentieren den Prozess im CRM.
- Bei Messen und Veranstaltungen in Deutschland & Europa begeistern Sie die Kunden für unsere Produkte, indem Sie unsere Geräte und die innovative Software SEPView direkt vorführen.



- Während Ihrer Vertriebstätigkeit im Raum Süddeutschland, Österreich pflegen Sie langjährige Kundenbeziehungen und gewinnen mittels Ihrer Marktbeobachtungsgabe neue Kunden.

Was Sie mitbringen sollten:

- Sie haben ein technisches Studium absolviert oder gleichwertige Kenntnisse erworben.
- In Materialtestung, Werkstoffprüfung und Verkauf haben Sie bereits Erfahrung und freuen sich nun auf den Vertrieb unseres LUMiFrac.
- Mit Ihrem sehr guten Deutsch & guten englischen Sprachkenntnissen kommunizieren Sie offen und gewandt mit unseren Kunden und internationalen Partnern.
- Durch Ihre guten Umgangsformen, Ihre selbstständige, verlässliche Arbeitsweise und Kompetenz überzeugen und gewinnen Sie Kunden & Kollegen gleichermaßen.

Sind Sie interessiert?

Wir bieten Ihnen:

- Intensive Einarbeitung und ständige Weiterbildung am LUM-Stammsitz in Berlin
- Ein motiviertes LUM-Team mit netten Kollegen in familiärem Betriebsklima
- Vor- und Nachbereitung Ihrer Kundeneinsätze im Homeoffice vor Ort
- Branchenübliche Arbeitsmittel, auch zur Privatnutzung
- Leistungsgerechte Bezahlung, Unterstützung bei ihrer persönlichen Weiterentwicklung.

Lernen Sie uns kennen! Senden Sie bitte Ihre ausführlichen und vollständigen Bewerbungsunterlagen an personal@lum-gmbh.de. Wir freuen uns auf Sie!