



**Sie haben Spaß, mit bestehenden Lösungen zu überzeugen?**

**Ziehen wechselnde Anforderungen monotonem Trott vor?**

**Sie arbeiten gern interdisziplinär, technisch und kaufmännisch?**

**Sind weltoffen und freuen sich auf interkulturelle Erfahrungen?**

Dann suchen wir Sie als

**VERTRIEBSINGENIEUR (W/M) MATERIALTESTUNG  
Süddeutschland/Österreich**

zur Verstärkung unseres Teams in einem familiengeführten Unternehmen.

Die LUM GmbH verfügt über jahrzehntelange wissenschaftliche und messtechnische Expertise in der:

- Partikelcharakterisierung
- Analyse von Suspensionen und Emulsionen inkl. der Stabilitätsbeurteilung
- Bestimmung von Füge- und Schichtfestigkeiten
- Qualitätskontrolle und Verfahrensoptimierungen.

Dieses Wissen und dessen kontinuierliche Erweiterung bilden die Grundlage für kundenorientierte Problemlösungen, Produktentwicklungen und Dienstleistungen für unsere nationalen und internationalen Kunden, welche in großen Industrie-, Nahrungsmittel-, Kosmetik-, Pharmakonzernen und zunehmend auch im akademischen Bereich tätig sind.

- Wir gestalten die Zukunft mit eigenständiger Forschung und durch die Mitarbeit in ISO, ASTM und DIN EN.
- Wir sind weltoffen, international, interessiert und zukunftsorientiert.

Mit Hilfe unserer Expertise und Ihrer Kompetenz in Vertrieb & Materialtestung möchten wir dem steigenden Bedarf nach einfachen und effizienteren Lösungen am Markt noch besser gerecht werden.

**Was Sie erwarten:**

- Sie übernehmen den Vertrieb unseres Innovationspreisgewinners LUMiFrac und beraten unsere Kunden.
- Sie erstellen die Angebote für die jeweilige Kundenlösung und dokumentieren den Prozess im CRM.
- Bei Messen und Veranstaltungen in Deutschland & Europa begeistern Sie die Kunden für unsere Produkte, indem Sie unsere Geräte und die innovative Software SEPView direkt vorführen.



- Während Ihrer Vertriebstätigkeit im Raum Süddeutschland, Österreich pflegen Sie langjährige Kundenbeziehungen und gewinnen mittels Ihrer Marktbeobachtungsgabe neue Kunden.

**Was Sie mitbringen sollten:**

- Sie haben ein technisches Studium absolviert oder gleichwertige Kenntnisse erworben.
- In Materialtestung, Werkstoffprüfung und Verkauf haben Sie bereits Erfahrung und freuen sich nun auf den Vertrieb unseres LUMiFrac.
- Mit Ihrem sehr guten Deutsch & guten englischen Sprachkenntnissen kommunizieren Sie offen und gewandt mit unseren Kunden und internationalen Partnern.
- Durch Ihre guten Umgangsformen, Ihre selbstständige, verlässliche Arbeitsweise und Kompetenz überzeugen und gewinnen Sie Kunden & Kollegen gleichermaßen.

**Sind Sie interessiert?**

**Wir bieten Ihnen:**

- Intensive Einarbeitung und ständige Weiterbildung am LUM-Stammsitz in Berlin
- Ein motiviertes LUM-Team mit netten Kollegen in familiärem Betriebsklima
- Vor- und Nachbereitung Ihrer Kundeneinsätze im Homeoffice vor Ort
- Branchenübliche Arbeitsmittel, auch zur Privatnutzung
- Leistungsgerechte Bezahlung, Unterstützung bei ihrer persönlichen Weiterentwicklung.

**Lernen Sie uns kennen! Senden Sie bitte Ihre ausführlichen und vollständigen Bewerbungsunterlagen an [personal@lum-gmbh.de](mailto:personal@lum-gmbh.de). Wir freuen uns auf Sie!**